

KẾ TOÁN BÁN HÀNG VÀ XÁC ĐỊNH KẾT QUẢ KINH DOANH TẠI XÍ NGHIỆP VẬT TƯ VẬT LIỆU GIAO THÔNG

SALE ACCOUNTING AND DETERMINATION OF BUSINESS RESULT AT MATERIALS AND TRANSPORTATION ENTERPRISE

SVTH: Bùi Thị Thanh Hải

Lớp 07A1, Ngành Kế toán – Tin học, Trường Cao đẳng Công nghệ Thông tin

GVHD: CN. Vũ Thu Hà

Bộ môn Kế toán - Tin học, Trường Cao đẳng Công nghệ Thông tin

TÓM TẮT

Trong các doanh nghiệp, việc bán hàng và xác định kết quả kinh doanh là vấn đề rất quan trọng. Bên cạnh việc tổ chức kế hoạch bán hàng một cách hợp lý, để biết được doanh nghiệp làm ăn có lãi không (là mục tiêu hàng đầu của doanh nghiệp), thì phải nhờ đến kế toán xác định kết quả kinh doanh. Bài nghiên cứu qua việc tìm hiểu thực trạng kế toán bán hàng và xác định kết quả kinh doanh tại Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông, đánh giá và đưa ra một số giải pháp nhằm hoàn thiện hơn công tác kế toán tại đơn vị.

ABSTRACT

In many enterprises, sale and determination of business result is an important issue. Beside operating sale plan appropriately, in order to know whether the enterprise have profit (it is one of the most important target of the enterprise), an enterprise have to have the accountants to determinate the business result. This report will introduce the sale accounting and determination of business result at materials and transportation enterprise, then evaluate and recommend some solutions to improve the sale accounting at the enterprise.

1. Đặt vấn đề

Việc bán hàng hàng hóa và xác định kết quả kinh doanh là vấn đề rất quan trọng đối với mọi doanh nghiệp. Sự quan tâm hàng đầu của các doanh nghiệp trong cơ chế thị trường là làm thế nào để sản phẩm hàng hóa của mình bán hàng được trên thị trường và được thị trường chấp nhận đảm bảo thu hồi vốn, bù đắp các chi phí đã bỏ ra, doanh nghiệp làm ăn có lãi.

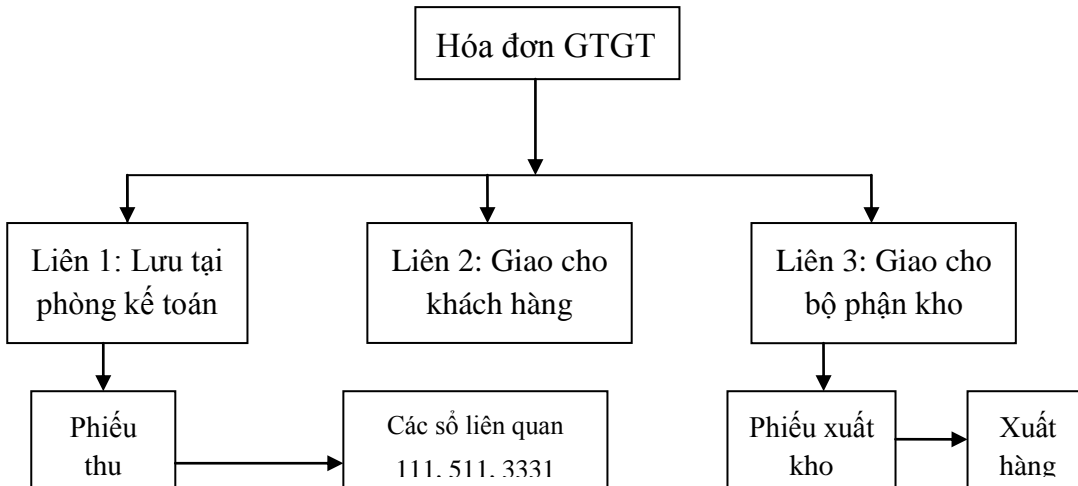
Bên cạnh việc tổ chức kế hoạch bán hàng một cách hợp lý, để biết được doanh nghiệp làm ăn có lãi không (là mục tiêu hàng đầu của doanh nghiệp), thì phải nhờ đến kế toán xác định kết quả kinh doanh. Xác định kết quả kinh doanh là quá trình nhận thức và đánh giá toàn bộ tiến trình và kết quả hoạt động kinh doanh, qua đó ta thấy rõ nguyên nhân cùng nguồn gốc của các vấn đề phát sinh, phát hiện và khai thác những tiềm tàng của doanh nghiệp để kịp thời khắc phục để mang lại hiệu quả kinh tế cao hơn, đồng thời có những biện pháp để quản lý.

Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông là một doanh nghiệp sản xuất trực thuộc Công ty Cổ phần Xây dựng Công trình Giao thông Đà Nẵng, em nhận thấy quá trình bán hàng và xác định kết quả kinh doanh có nhiệm vụ quan trọng và ảnh hưởng sâu rộng đối với Xí nghiệp, quá trình tiêu thụ quyết định sự tồn tại của doanh nghiệp và sự duy trì quá

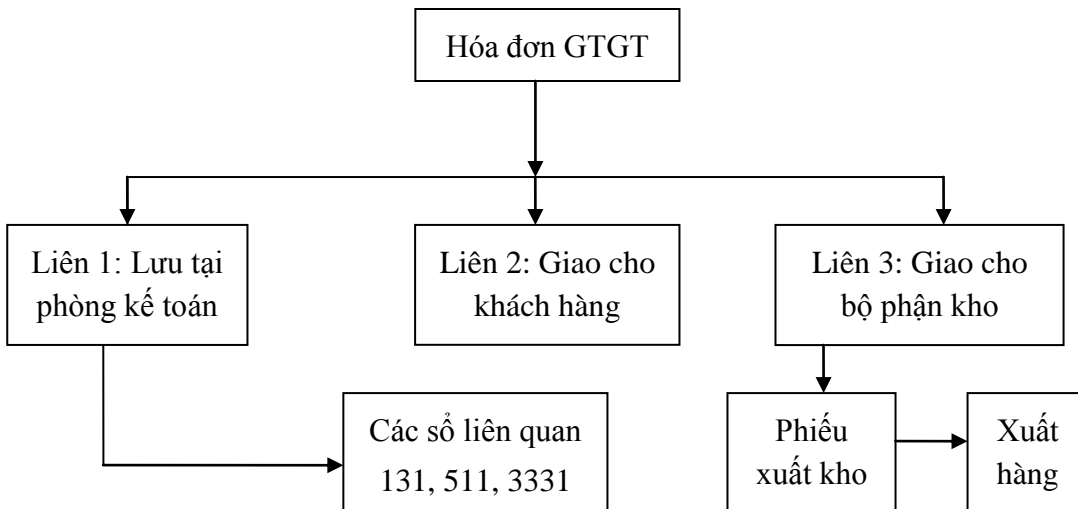
trình sản xuất. Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông là doanh nghiệp vừa & nhỏ do đó công tác kế toán tại Xí nghiệp tuy là đã tương đối đạt yêu cầu nhưng vẫn tồn tại những thiếu sót và hạn chế. Bài nghiên cứu đưa ra một số biện pháp với mong muốn hoàn thiện hơn nữa công tác kế toán bán hàng và xác định kết quả kinh doanh tại Xí nghiệp.

2. Thực trạng công tác kế toán tại Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông

2.1. Kế toán bán hàng tại Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông



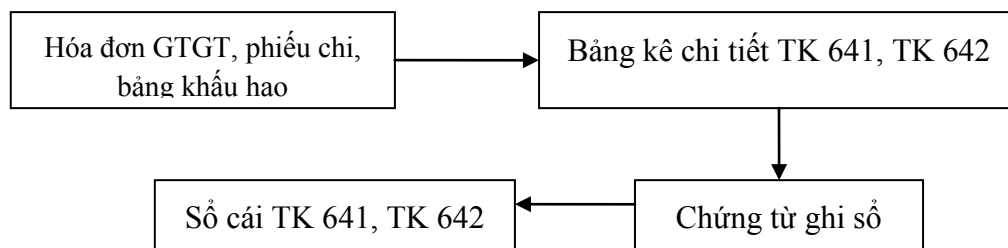
Hình 1. Quy trình bán hàng thu tiền ngay



Hình 2. Quy trình bán hàng chưa thu tiền ngay

2.2. Kế toán xác định kết quả kinh doanh

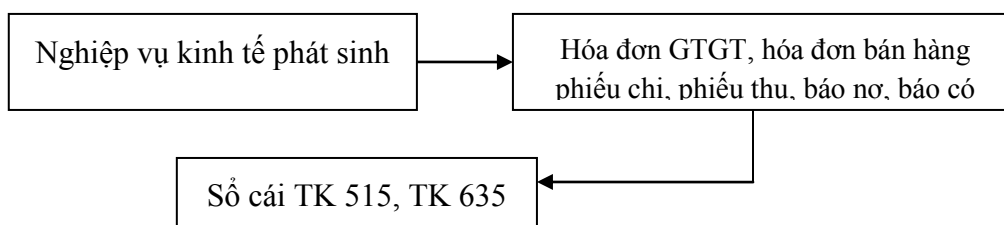
2.2.1. Kế toán chi phí bán hàng và chi phí quản lý doanh nghiệp



Hình 3. Quy trình hạch toán chi phí bán hàng và quản lý doanh nghiệp

Trong tháng khi phát sinh chi phí bán hàng và chi phí quản lý doanh nghiệp thì từ chứng từ kế toán liên quan kế toán tiến hành lập bảng kê chi tiết TK 641, TK 642 sau đó sẽ lên chứng từ ghi sổ và sổ cái TK 641, TK 642.

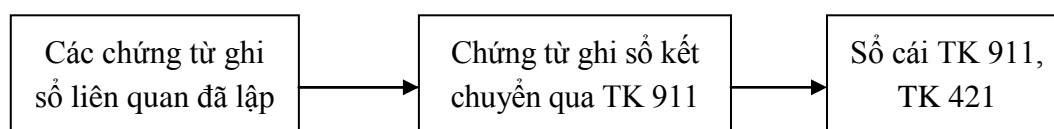
2.2.2. Kế toán doanh thu, chi phí hoạt động tài chính



Hình 4. Quy trình hạch toán doanh thu và chi phí hoạt động tài chính

Khi phát sinh các nghiệp vụ về doanh thu và chi phí hoạt động tài chính, kế toán tập hợp chứng từ lên sổ cái TK 515 và TK 635.

2.2.3. Kế toán xác định kết quả kinh doanh



Hình 5. Quy trình hạch toán kết quả hoạt động kinh doanh

Cuối tháng, kế toán tiến hành tổng hợp doanh thu bán hàng, giá vốn hàng bán, chi phí bán hàng, chi phí quản lý doanh nghiệp, doanh thu hoạt động tài chính, chi phí tài chính, thu nhập khác và chi phí khác để xác định kết quả kinh doanh. Từ các chứng từ ghi sổ đã lập ở trên, kế toán tiến hành lập chứng từ ghi sổ kết chuyển sang tài khoản 911 sau đó lên sổ cái TK 911, TK421.

2.3. Lập sổ đăng ký chứng từ ghi sổ

Sổ đăng ký chứng từ ghi sổ là một loại sổ kế toán tổng hợp được ghi theo thời gian, phản ánh toàn bộ chứng từ ghi sổ đã lập trong tháng. Nó có tác dụng:

- Quản lý chặt chẽ chứng từ ghi sổ, kiểm tra đối chiếu số liệu với sổ cái.
- Mọi chứng từ ghi sổ sau khi đã lập xong đều phải đăng ký vào sổ này để lấy số

hiệu và ngày tháng.

- Số hiệu của các chứng từ ghi sổ được đánh liên tục từ đầu tháng đến cuối tháng, ngày tháng trên chứng từ ghi sổ được tính theo ngày ghi vào sổ đăng ký chứng từ ghi sổ.

- Tổng số tiền trên sổ đăng ký chứng từ ghi sổ bằng tổng số phát sinh bên nợ hoặc bên có của các tài khoản trong sổ cái (hay bảng cân đối tài khoản). Điều này giúp cho việc kiểm tra đối chiếu số liệu được chính xác và nhanh.

Từ những tác dụng trên Xí nghiệp nên đưa sổ đăng ký chứng từ ghi sổ vào để sử dụng cho phù hợp với hình thức kế toán sử dụng và nâng cao hiệu quả cũng như tính chính xác của công tác kế toán.

2.4. Lập dự phòng phải thu khó đòi

Phương pháp tính dự phòng nợ phải thu khó đòi (Sử dụng Công thức tính dự phòng phải thu khó đòi):

$$\begin{array}{l} \text{Số DPPTKĐ cho tháng kế} \\ \text{hoạch của khách hàng đáng} \\ \text{ngày } i \end{array} = \begin{array}{l} \text{Số nợ phải} \\ \text{thu của} \\ \text{khách hàng } i \end{array} \times \begin{array}{l} \text{Tỷ lệ ước tính không} \\ \text{thu được của khách} \\ \text{hàng} \end{array}$$

Ta có thể tính dự phòng nợ phải thu khó đòi theo phương pháp ước tính trên doanh thu bán chịu (Sử dụng Công thức tính dự phòng phải thu khó đòi dựa vào doanh thu bán chịu):

$$\begin{array}{l} \text{Số DPPTKĐ lập cho} \\ \text{tháng kế hoạch} \end{array} = \begin{array}{l} \text{Tổng doanh thu} \\ \text{bán chịu} \end{array} \times \begin{array}{l} \text{Tỷ lệ nợ phải thu khó} \\ \text{đòi ước tính} \end{array}$$

2.5. Hoàn thiện hạch toán doanh thu và giá vốn

Để theo dõi được doanh thu và giá vốn của từng sản phẩm để từ đó điều chỉnh sản xuất cho phù hợp thì theo em Xí nghiệp cần mở các TK chi tiết doanh thu theo từng sản phẩm là 5111, 5112, 5113 và giá vốn từng sản phẩm là 6321, 6322, 6323.

2.6. Hoàn thiện chiến lược và kế hoạch tiêu thụ sản phẩm hàng hóa

Trong những năm qua, Xí nghiệp đã thực hiện tương đối tốt kế hoạch tiêu thụ sản phẩm hàng hóa. Tuy nhiên thị trường luôn có nhiều biến đổi khó lường, vì vậy trong thời gian tới Xí nghiệp phải thực hiện tốt hơn nữa công tác này. Theo em, Xí nghiệp nên lập dự toán tiêu thụ nhằm mục đích đưa ra kế hoạch chỉ tiêu cần thực hiện và phân đầu.

2.7. Phân tích kết quả hoạt động kinh doanh của Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông

Để phục vụ yêu cầu quản lý và điều hành hoạt động kinh doanh hàng tháng, kế toán Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông nên lập báo cáo hoạt động kinh doanh như sau:

Bảng 1. Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh tháng 03/2010

BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH		ĐVT
Tại Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông		
Tháng 03/2010		
Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	607.789.090	
Các khoản giảm trừ doanh thu	18.046.000	
Doanh thu thuần về bán hàng và cung cấp dịch vụ	589.743.090	
Giá vốn hàng bán	317.789.090	
Lợi nhuận gộp về bán hàng và cung cấp dịch vụ	389.382.090	
Doanh thu hoạt động tài chính	9.560.500	
Chi phí tài chính	4.326.532	
Chi phí bán hàng và quản lý doanh nghiệp	83.976.500	
Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	211.257.468	
Lợi nhuận trước thuế	211.257.468	
Chi phí thuế thu nhập doanh nghiệp	52.814.367	
Lợi nhuận sau thuế	158.443.101	
Người lập biểu	Kế toán trưởng	Thủ trưởng đơn vị
(ký, họ tên)	(ký, họ tên)	(ký, đóng dấu, họ tên)

Dựa vào báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh của Xí nghiệp ta nhận thấy Xí nghiệp kinh doanh đã có lợi nhuận. Tuy nhiên, để biết được Xí nghiệp hoạt động có tốt hay không, tình hình tiêu thụ sản phẩm và lợi nhuận đạt được như vậy là đã đạt kế hoạch đặt ra hay chưa, thì cần phải phân tích một số chỉ tiêu như: tình hình tiêu thụ sản phẩm, tình hình lợi nhuận và các nhân tố ảnh hưởng...

3. Kết luận

Bài báo đã đưa ra thực trạng công tác kế toán bán hàng và xác định kết quả kinh doanh tại Xí nghiệp Vật tư Vật liệu Giao thông từ đó đưa ra một số kiến nghị nhằm hoàn thiện hơn nữa công tác kế toán tại đơn vị.

TÀI LIỆU THAM KHẢO

- [1] Đinh Quốc Khánh (2003), *Hệ thống chuẩn mực kế toán Việt Nam*, NXB Văn hoá
- [2] PGS. TS. Trương Bá Thanh (2008), *Giáo trình kế toán quản trị*, Nhà xuất bản Giáo dục, tr.161-203.
- [3] PGS. TS. Nguyễn Năng Phúc (2007), *Phân tích kinh doanh (lý thuyết và thực hành)*, Nhà xuất bản Tài chính Hà Nội, tr.250-311.