

Kinh tế tư nhân vốn là một lực lượng kinh tế đã có từ lâu ở nước ta nhưng trong thời kỳ kinh tế kế hoạch hoá tập trung thành phần kinh tế này bị xem nhẹ, dư luận xã hội có nhiều ác cảm, thậm chí muốn xoá bỏ hẳn thành phần kinh tế này. Vì thế đã dẫn đến hậu quả là nền kinh tế trì trệ, chậm phát triển, đời sống khó khăn. Tuy nhiên, sau khi có đường lối đổi mới của Đảng, kinh tế tư nhân đã được công nhận cả về mặt chính trị và pháp lý. Điều này được thể hiện và nhiều lần khẳng định lại trong các Nghị quyết của Đảng từ sau Đại hội VI đến nay.

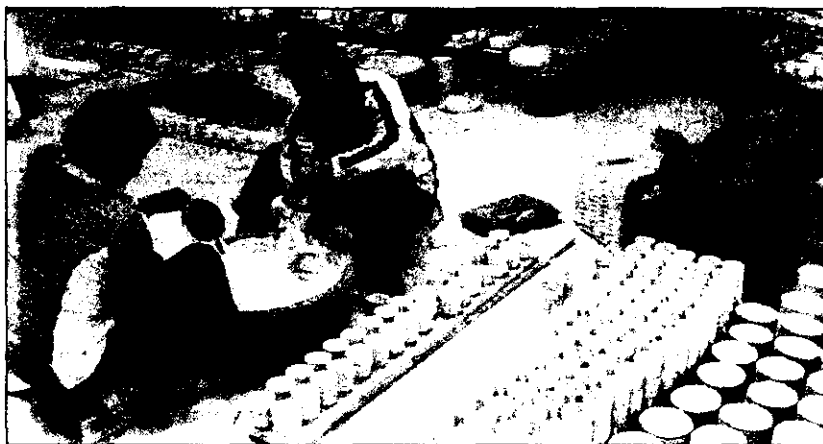
trong cạnh tranh là vấn đề hết sức khó khăn. Vì vậy, để nâng cao năng lực cạnh tranh trong điều kiện hội nhập thì các DN này cần có thêm nhiều vốn đầu tư để đổi mới công nghệ, đào tạo nâng cao tay nghề công nhân và đội ngũ cán bộ quản lý. Tuy nhiên, hiện nay để có vốn

Chính sách tín dụng với năng lực cạnh tranh CỦA CÁC DOANH NGHIỆP KINH TẾ TƯ NHÂN HIỆN NAY

Từ sau khi có chính sách đổi mới của Đảng khu vực kinh tế tư nhân đã có những bước phát triển mạnh cả về số lượng và chất lượng. Bằng những đóng góp của mình khu vực kinh tế này đã từng bước khẳng định vai trò, vị trí của mình trong nền kinh tế quốc dân, là một bộ phận cấu thành quan trọng trong nền kinh tế hàng hoá nhiều thành phần ở nước ta.

Tuy bước đầu phát triển đã gặp hái được những thành công nhất định, nhưng trong điều kiện hội nhập kinh tế đang diễn ra mạnh mẽ như hiện nay, đặc biệt là Việt Nam chính thức gia nhập WTO đã đặt không chỉ các doanh nghiệp thuộc khu vực kinh tế tư nhân mà tất cả các DN thuộc các thành phần kinh tế

ThS. Hoàng Minh Châu - Trường Đại học Công đoàn



khác trước những thách thức to lớn: đó là làm thế nào để tồn tại và đứng vững trong cạnh tranh ngày một trở nên khốc liệt.

Đối với các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân của VN với đặc điểm: qui mô nhỏ, công nghệ lạc hậu, kinh nghiệm quản lý và năng lực tài chính còn thấp thì để tồn tại và đứng vững

phục vụ cho nhu cầu đầu tư phát triển thì ngoài việc huy động vốn tự có của bản thân và nội bộ gia đình bạn bè, các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân còn gặp nhiều khó khăn trong việc tiếp cận nguồn vốn chính thức từ phía ngân hàng đặc biệt là các ngân hàng thương mại quốc doanh mà những ngân

hàng này hiện đang chiếm khoảng 70% thị phần tín dụng trong nước.

Mặc dù những năm gần đây các ngân hàng đã có quan tâm nhiều hơn đến khách hàng là các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân. Vì thế lượng vốn tín dụng dành cho các DN này đã tăng dần qua các năm, nhưng vẫn còn chiếm tỷ trọng thấp trong tổng dư nợ tín dụng của toàn bộ nền kinh tế và còn có khoảng cách khá xa so với nhu cầu vay vốn, tỷ trọng cho vay ngắn hạn vẫn cao hơn vay dài hạn (VD: theo báo cáo của ngân hàng nhà nước năm 2005 dư nợ tín dụng cho khu vực kinh tế tư nhân là: 70.160 tỷ đồng chỉ chiếm 16,7% tổng dư nợ tín dụng, một con số tương đối khiêm tốn so với nhu cầu vốn của các DN tư nhân).

Một số nguyên nhân cơ bản của tình trạng trên:

- Về phía các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân: các DN này phần lớn có qui mô nhỏ, năng lực tài chính yếu, thiếu các TS thế chấp theo yêu cầu của NH, các thông tin tài chính còn thiếu tin cậy, chưa có chiến lược đầu tư dài hạn và đôi khi chưa có sự tách bạch rõ ràng giữa TS của DN và của chủ DN vì thế các DN này rất khó đảm bảo các điều kiện tín dụng để được vay vốn của NH.

- Về phía các ngân hàng: Qui trình, thủ tục cho vay của ngân hàng vẫn còn có một số

phức tạp nhất định, chưa phù hợp với trình độ của một bộ phận lớn các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân. Vì những hạn chế về năng lực tài chính của các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân mà ở một vài nơi cán bộ ngân hàng còn e ngại khi cho đối tượng này vay vốn nhất là vay dài hạn vì mức độ rủi ro tiềm ẩn còn lớn.

Vì vậy, trước tình hình nền kinh tế Việt Nam đang có nhiều thay đổi lớn với quá trình toàn cầu hoá đang diễn ra một cách nhanh chóng, nếu ngân hàng và bản thân các DN tư nhân không có sự đổi mới thì sẽ không cạnh tranh được để phát triển, thậm chí sẽ bị “thua ngay trên chính sân nhà”. Để giúp các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân cũng như hệ thống các ngân hàng nâng cao năng lực cạnh tranh thì chính sách tín dụng của ngân hàng nên được đổi mới theo hướng sau đây:

Các ngân hàng nên đổi mới qui trình thủ tục cho vay theo hướng đơn giản, dễ thực hiện, không nên có yêu cầu quá cao nhất là đối với các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân.

Trong quá trình thẩm định cho vay ngân hàng nên quan tâm nhiều hơn đến hiệu quả kinh tế và tính khả thi của dự án đầu tư. Đây là điều mà các ngân hàng nước ngoài đang thực hiện và tỏ ra rất có hiệu quả, vì thế thủ tục vay vốn ở các ngân hàng này rất nhanh chóng và thuận

tiện.

Đẩy mạnh phát triển các dịch vụ ngân hàng để thu hút nhiều khách hàng là các DN tư nhân đến với ngân hàng. Thông qua đó giúp ngân hàng có thêm thông tin về tình hình sản xuất kinh doanh của các DN này tạo thuận lợi để đẩy mạnh hoạt động tín dụng với đối tượng này.

Đẩy mạnh hoạt động cho vay bằng hình thức thuê tài chính, vì đây là một hình thức cho vay mới tương đối phù hợp với điều kiện của các DN tư nhân, nhưng nhiều DN còn chưa nắm bắt rõ qui trình thủ tục của hình thức vay này.

Bên cạnh những đổi mới của các ngân hàng thì cũng cần có sự nỗ lực từ chính bản thân các DN thuộc khu vực kinh tế tư nhân. Các DN phải nỗ lực học tập, nâng cao trình độ, sử dụng vốn vay có hiệu quả, chấp hành tốt chế độ kế toán thống kê để nâng cao uy tín, cung cấp những thông tin tài chính tin cậy phục vụ cho việc thẩm định cho vay của ngân hàng.

Với những đổi mới tích cực từ phía ngân hàng và các DN tư nhân hy vọng trong thời gian tới các DN tư nhân của Việt Nam sẽ nâng cao được năng lực cạnh tranh và có những bước phát triển nhanh hơn, mạnh hơn trong điều kiện hội nhập kinh tế đang diễn ra mạnh mẽ như hiện nay./.